



## Customer Relationship Representative / Sælger - SYDEUROPA

### Er du vild med opbygning af kunderelationer og kundeservice?

Hos SUSTINANDFRIENDS søger vi en entusiastisk sælger, der gennem den rette salgsstrategi kan opbygge markedet i Sydeuropa.

### Du kan glæde dig til:

En spændende stilling i en virksomhed i kraftig vækst, hvor vi hele tiden stræber efter at gøre tingene endnu bedre.

Et sundt og nærværende arbejdsmiljø med engagerede kolleger, hvor åbenhed, fleksibilitet og medansvar præger vores hverdag.

Vi sætter sundhed i højsædet og tilbyder massageordning, coaching, sundhedstjek, sund kantineordning, fleksible arbejdstider - og vi har kontinuerligt fokus på at spille hinanden endnu bedre. Vi har altid plads til smil og humor, selvom vi har travlt.

Vi har store ambitioner med virksomheden – og med dig.

### Din profil:

- Udadvendt, entusiastisk og selvstændig
- Kommunikerer flydende på engelsk - dog vil sprog som fransk, italiensk eller spansk være en fordel
- Du trives i dialog med kunder og sætter en stor ære i den rette kundeservice. Du har flair for at skabe menneskelige relationer og brænder for at formidle
- Besidder et stort drive som gør, at du kan lide at rejse ud på egen hånd og opsøge kunder
- Et positivt mindset er vigtigt hos os
- Da vi beskæftiger os med andre brands som distributør, er det vigtigt, at du er omstillingsparat og velorganiseret i det daglige
- Du har 2-3 års salgserfaring tekstilbranchen
- Erfaring med Business Central er en fordel

### Dine arbejdsopgaver:

- Ansvarlig for salgsstrategien i lande som Frankrig, Italien og Spanien
- Formidling af vores brands værdier til nye og eksisterende kunder
- Research og opsøgende salg
- On-boarding af nye kunder
- Ansvarlig for salgsbudget
- Deltagelse på messer
- Rapportering til direktør
- Kundesupport og håndtering af diverse forespørgsler fra dine kunder
- Ordrebehandling og opfølgning
- Håndtering af reklamationer hvis det forekommer
- Planlægning af dine egne kundemøder i udlandet
- Afholdelse af online kundemøder og salgspræsentationer

Stillingen er en fuldtidsstilling. Jobbet indebærer stort ansvar og selvstændighed, og der skal regnes med en del rejsedage. Har du spørgsmål til stillingen, kan du kontakte Sanne Enevoldsen, +45 2125 2062.

**Ansøgningsfrist:** 29. juli 2022. Ansøgningen sendes til [sanne@sustinandfriends.com](mailto:sanne@sustinandfriends.com), mærket i emnefeltet "Sælger Sydeuropa"

**Arbejdssted:** Vi holder til på Tulstrupvej 13, 7430 Ikast, men arbejdssted er fleksibelt

**Tiltrædelse:** August

*SUSTINANDFRIENDS er en nystartet distributionsvirksomhed (2021). Vi har kunder i hele Europa og vi lægger stor vægt på et højt kvalitetsniveau og stræber mod at bidrage til en sund forretningsmodel for både os og vores kunder. SUSTINANDFRIENDS er en del af Thygesen Textile Group A/S med domicil i Ikast. Se yderligere informationer på [www.sustinandfriends.com](http://www.sustinandfriends.com) samt [www.ttg.dk](http://www.ttg.dk)*



SUSTINANDFRIENDS